



**Tras captura de sindicalista del TSE, juez Orellana ordena investigar porque fue llevada al juzgado de turno**

**LG promueve una estrategia de “conexión, innovación y excelencia”, en la InfoComm 2025**

**Últimas noticias  
Mediante la aplicación  
DSA GT se podrán  
notificar casos del  
gusano barrenador**





## Según el GABECO la proyección económica es positiva para Guatemala

En su tercera reunión ordinaria, el Gabinete Específico de Desarrollo Económico (GABECO) analizó la dinámica económica nacional y revisó los avances de la Agenda de Trabajo Anual de las mesas intersectoriales de Dinamización del Sector Productivo y de Naturaleza y Ambiente.

La Ministra MINECO, Gabriela García, destacó el crecimiento económico positivo de Guatemala, con una tasa del 3.7% en 2024 y una proyección del 3.8% para 2025, cifras respaldadas por el Banco de Guatemala y organismos internacionales. Crecimiento que genera más oportunidades para la población, ya que permite al gobierno aumentar la inversión en salud, educación, turismo e infraestructura.

Asimismo, destacó la estabilidad en la confianza del sector privado, reflejada en un índice de 54.86 en mayo, lo que refuerza el interés de los inversionistas y contribuye al desarrollo del país. También resaltó el crecimiento de visitantes no residentes al país de 14.6% a mayo del presente año.

En cuanto a infraestructura, celebró el reciente acuerdo firmado con el Cuerpo de Ingenieros del Ejército de los Estados Unidos para ampliar Puerto Quetzal.

La intervención en los puertos permitirá mejorar la transparencia, fomenta la modernización de los puertos y permitirá el crecimiento del comercio internacional, favoreciendo la certeza jurídica y el crecimiento del empleo.

La viceministra de Inversión y Competencia, Valeria Prado, informó sobre los avances en la ejecución de la Agenda de Trabajo Anual 2025, destacando que se han simplificado y digitalizado 283 trámites, beneficiando a 15,305 personas con servicios de garantías mobiliarias, lo que representa un 56% de avance respecto a la meta. Además, 9,664 personas han recibido servicios de desarrollo empresarial, alcanzando un 60% de cumplimiento hasta la fecha a nivel nacional.



En materia de comercio exterior, se destacó el potencial de las zonas de libre comercio como motores de inversión, desarrollo y generación de empleo en las regiones, así como el avance en la implementación de la Hoja de Ruta para atender las barreras no arancelarias identificadas por el Gobierno de EE.UU.

Finalmente, el gobierno apuesta por la movilidad en áreas rurales a través del programa Rutas del Desarrollo, que busca conectar sitios poblados aislados del desarrollo económico en las áreas de Verapaces y el Corredor Seco, impulsando el desarrollo y transformando el modelo económico.

Y aunque se conocieron los índices macroeconómicos. El Ministerio de Economía (MINECO), no presentó los índices microeconómicos que podrían beneficiar a los guatemaltecos.

## Tras captura de sindicalista del TSE, juez Orellana ordena investigar porque fue llevada al juzgado de turno



En seguimiento a un caso en investigación, la Fiscalía Especial contra la Impunidad (FEI) desarrolló allanamientos en la Dirección de Recursos Humanos del Tribunal Supremo Electoral (TSE) y en la zona 3 de la ciudad de Guatemala para hacer efectiva una orden de aprehensión de Angelita Carolina Martínez Rodas, quien fue trasladada a Torre de Tribunales, sindicada del delito de abuso de autoridad en forma continuada.

Mientras tanto, Martínez Rodas afirmó que era colaboradora eficaz del Ministerio Público (MP), lo cual fue rechazado por el juez Fredy Orellana durante audiencia de motivos de su detención, donde también la fiscal Leonor Morales, también negó que fuera testigo protegido o colaborador eficaz.

El juez Orellana, ordenó que se investigue la razón por la que la acusada fue llevada al juzgado de turno y no a la judicatura que se había asignado.

En horas de la mañana, la presidente en funciones del TSE; Blanca Alfaro acudió a la Torre de Tribunales para acompañar a Martínez Rodas y mostrar apoyo moral.



## Capibara – Tour Guatemala 2025

Con canciones emocionantes y divertidas que invitan a toda la familia a vivir un espectáculo lleno de magia y fantasía, este show busca inspirar y divertir.

29 de junio - Teatro Lux en Ciudad Guatemala

Compra tus boletos desde ya en @fanaticks.live



# 2025

*día del*

# padre!

Ser padre es ser ejemplo y  
proveedor



**BUENAS** *Nuevas* 

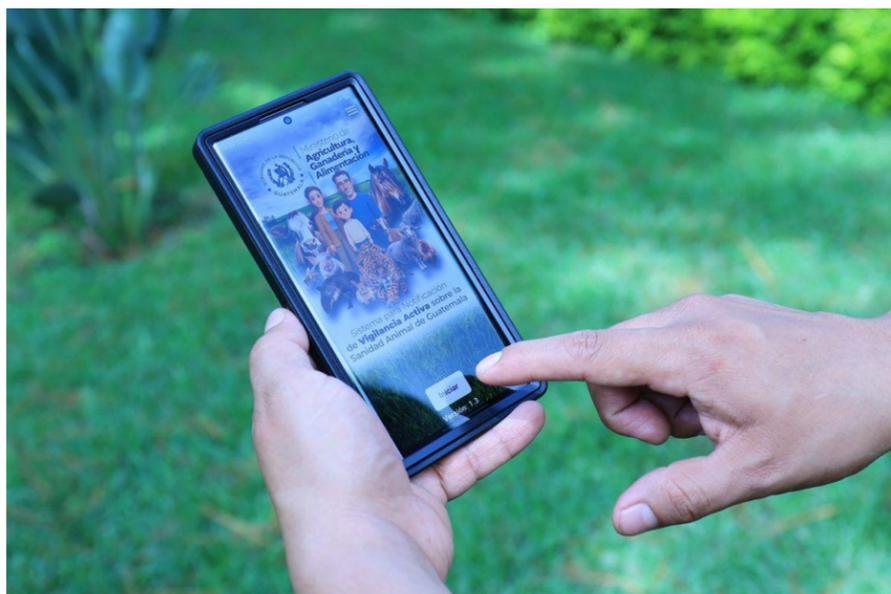


## Mediante la aplicación DSA GT se podrán notificar casos del gusano barrenador

La aplicación DSA GT fue lanzada por el Ministerio de Agricultura, Ganadería y Alimentación (MAGA), para que la población pueda notificar, de forma pronta y eficaz, casos sospechosos de Gusano Barrenador del Ganado (GBG). Esta es una de las múltiples acciones que se impulsan para prevenir, controlar y erradicar esa plaga.

El papel que juega la población es vital y por ello esta herramienta digital fue concebida como un mecanismo de notificación ciudadana, que contribuye a monitorear con exactitud todos los casos de GBG y optimiza la vigilancia epidemiológica en todo el país.

En estos primeros días en los que se ha utilizado este moderno sistema, una vecina del Asintal, Retalhuleu, reportó desde su teléfono celular el caso de un perro con gusaneras, canino que fue asistido rápidamente por personal del MAGA.



Cabe destacar que esta aplicación fue diseñada para utilizarse tanto en teléfonos del sistema Android, así como con iPhone. Para ello debe contar con acceso a internet, tener activado el GPS y permitir el uso de la cámara para enviar fotos de los casos sospechosos y ubicación del dispositivo para la georreferencia, para que los veterinarios del MAGA cuenten con el punto exacto para brindar el apoyo.

**Como la App es relativamente nueva, le presentamos 5 pasos sencillos para que pueda conocerla y utilizarla:**

1. Busque la aplicación en la Play Store o App Store como "DSA GT", al abrirla aparecerá de portada la pantalla de bienvenida con el logo institucional del MAGA, debe presionar la opción iniciar.
2. Como paso siguiente le aparecerán en pantalla las casillas para colocar sus datos personales de forma muy práctica, al completarlos presione confirmar y un equipo del MAGA conocerá el reporte y le dará el acompañamiento correspondiente.
3. En su pantalla le aparecerán distintos recuadros para que seleccione el tipo de especie de animal afectado que reportará, seleccione uno para avanzar al siguiente formulario.
4. Para el ingreso de síntomas y evidencias, se presenta un listado de signos clínicos que puede seleccionar fácilmente, según los que observe en el animal a reportar. Asimismo, en este espacio debe adjuntar fotografías desde su galería o que tome directamente.
5. Completados los datos de los síntomas y agregadas las fotos, presione el botón enviar. Automáticamente, el sistema le generará y asignará un código único del reporte, por último, recibirá un mensaje de WhatsApp confirmando la recepción de la notificación.

Es importante remarcar que toda la información recopilada se maneja de forma confidencial y es utilizada únicamente por el MAGA para fines de análisis epidemiológico y respuesta sanitaria para resguardar el patrimonio pecuario.

El 09 de mayo de 2025, el Ministerio de Salud Pública y Asistencia Social (MSPAS) informó a la población guatemalteca que se confirmó el primer caso de miasis cutánea por Gusano Barrenador del Ganado (CBG) (*Cochliomyia hominivorax*) en un adulto mayor residente en el municipio de Chiquimula, departamento de Chiquimula.



@gtLiberal

Contáctenos: [hp@liberalgt.com](mailto:hp@liberalgt.com)



Liberal Gt

## “Vender es putamente obvio, ¿o no?”: el nuevo libro de Diego Enríquez



Este libro es un referente en ventas, marketing y tecnología en Latinoamérica. Tiene un enfoque pragmático, humano y de alto impacto que enseña a vender y a ganar con todos los poderes.

Diego Enríquez Beltranena —conocido como el Puto amo de las Ventas— trae una provocación editorial: “*Vender es putamente obvio, ¿o no?*”, obra que promete desafiar todo lo que se sabe sobre ventas, negocios y sentido común.

Con su estilo directo, irreverente y brutalmente honesto, Diego se mete de lleno en los errores que suelen cometer los vendedores, empresarios y emprendedores al complicarse lo que en realidad es simple: conectar con las personas, resolver sus problemas y cerrar negocios.

*“Vender es putamente obvio, ¿o no? no es para los que buscan fórmulas mágicas, sino para quienes están listos para ponerse incómodos, revisar sus hábitos y volver a lo esencial. Muchos creen que vender es algo inalcanzable o algo que solo se les da a los carismáticos, pero la verdad es que vender es putamente obvio... pero pocos lo entienden”,* expresó Diego Enríquez Beltranena, durante la presentación de su libro.

Además, en el libro comparte el tipo de reflexiones que han redefinido su vida personal y profesional. Una de ellas, es que, “todo empieza en mí y termina en mí”, la cual cambió por completo su forma de ver el liderazgo y las ventas. Su obra no viene con fórmulas mágicas, sino con verdades incómodas, experiencias reales y provocaciones que invitan al lector a mirarse sin filtros y atreverse a romper sus propios límites.

El libro contiene 124 páginas cargadas de honestidad, irreverencia y aprendizaje. Con esta nueva publicación, Diego reafirma su misión de transformar la forma en que se vende en Latinoamérica, sin miedo y sin excusas.

El libro está disponible en su página web <https://elputoamodelasventas.com/vender-es-putamente-obvio-o-no> así como también en Amazon.

### ¿Quién es Diego Enríquez Beltranena?

Diego es un referente en ventas, marketing y tecnología en Latinoamérica. Es abogado con un Maestría en Marketing. Ha revolucionado la manera en que los equipos comerciales generan resultados, integrando inteligencia artificial, gestión de relaciones con el cliente y automatización para potenciar la eficiencia y la conexión humana en las ventas. Además, ha construido una sólida carrera en el mundo empresarial y las ventas. Su enfoque disruptivo y profundamente humano le ha permitido desafiar creencias comunes, conectar con equipos de alto rendimiento y replantear lo que realmente significa vender con propósito.



## Los guatemaltecos pueden optar a un subsidio de vivienda

Para apoyar a las familias guatemaltecas en situación de pobreza y pobreza extrema, está disponible un subsidio habitacional que permite acceder a una vivienda mediante adquisición, construcción o mejoramiento.

Este beneficio puede solicitarse presentando un expediente con documentación específica. La iniciativa es impulsada por el Ministerio de Comunicaciones, Infraestructura y Vivienda (CIV), a través del Fondo para la Vivienda (FOPAVI), como parte de su compromiso por mejorar las condiciones habitacionales de la población más vulnerable.



**A continuación, se detallan los requisitos que deben integrarse al expediente para solicitar el subsidio:**

- Documentos obligatorios para todos los postulantes:

- Documento que conste que fue retornado este año.
- Formulario de la solicitud de subsidio.
- Certificación de ingresos mensuales, emitida por el patrono o perito contador registrado ante la Superintendencia de Administración Tributaria (SAT).
- Fotocopias del DPI del solicitante y todos los miembros mayores de edad del grupo familiar.
- Certificación de partidas de nacimiento de todos los integrantes de la familia, de los menores de edad, extendida por el RENAP, con vigencia no mayor de 6 meses.
- En casos de separación, deberá presentarse una Declaración Jurada que haga constar dicha condición.

### Requisitos adicionales según el tipo de subsidio

- Para adquisición de vivienda o lote:
- Constancia de Carencia de Bienes Inmuebles, emitida por la Dirección de Catastro y avalúos, si se agregan al núcleo familiar mayores y menores de edad debe adjuntar también la carencia de bienes de cada uno.
- Para construcción, mejora o introducción de servicios básicos:
- Certificación del Registro de la Propiedad, o constancia de derechos de posesión (Municipalidad)

Para más información, puede acercarse a las oficinas de FOPAVI o consultar las plataformas oficiales.



## LG promueve una estrategia de “conexión, innovación y excelencia”, en la InfoComm 2025

Para la convención más importante de la industria Pro-AV de Norteamérica, InfoComm, que se celebra esta semana en Orlando, el innovador de pantallas comerciales LG Electronics está adoptando un nuevo enfoque dinámico que combina demostraciones inmersivas de productos e integraciones impulsadas por socios y consultas centradas en reuniones.

Anclado por sus últimas tecnologías de visualización comercial, el stand de LG en InfoComm 2025 se está transformando en un centro de reuniones de consulta que invita a socios y clientes por igual a “Conectar, Innovar y Elevar con LG”. Al mismo tiempo, las soluciones de visualización comercial de LG ocuparán un lugar destacado en más de 20 stands de socios en todo el piso de la feria, ofreciendo a los asistentes demostraciones del mundo real en mercados verticales clave.



*“Nuestra estrategia en InfoComm 2025 es comenzar o fortalecer las relaciones, introducir ideas de colaboración y luego seguir con consultas más profundas. Se trata de un enfoque más completo y centrado en el desarrollo de soluciones a la medida para los clientes”, afirma David Bacher, responsable de marketing B2B de LG Electronics USA.*

En el propio stand de LG, los productos expuestos incluyen el LG CreateBoard de 75 pulgadas, el LG MAGNIT AM Micro LED de 136 pulgadas, la pantalla de señalización 21:9 Ultra Stretch de 105 pulgadas optimizada para entornos empresariales, el OLED Transparente de 55 pulgadas, las pantallas LG UH5N Series de 55 pulgadas, las pantallas Ultra Stretch de 37 pulgadas y Kiosk de 27 pulgadas, así como las soluciones LG Business Cloud.

Uno de los highlights del evento por parte de LG es la LG OLED transparente de 30 pulgadas con un asistente de inteligencia artificial que la compañía presenta en colaboración con Invisible Arts, empresa pionera en este campo. El concepto de pantalla está diseñado para actuar como un conserje digital o asistente virtual que puede ayudar a reducir los retos operativos a los que se enfrentan muchos clientes comerciales, a la vez que mejora la satisfacción del consumidor mediante la interacción con un ser humano sintético que es a la vez eficaz y amigable.

En la InfoComm 2025, LG colabora con una amplia red de socios, cada uno de los cuales presenta productos LG específicos y soluciones integradas. Entre ellos, pantallas All-in-One de 136 pulgadas; monitores de diagnóstico, médicos y quirúrgicos; ordenadores portátiles de un gramo; pantallas ultra elásticas; y pantallas de alto brillo para exteriores, entre otros. LG anima a los asistentes a visitar los stands de los socios participantes a través de un juego especial LG Partner Pursuit para tener la oportunidad de ganar premios.

*“No hay mejor manera de demostrar el poder de nuestras soluciones que nuestros socios mostrándolas en acción”, dijo Bacher. “En InfoComm 2025, no nos limitamos a exponer: colaboramos, asesoramos y cocreamos con nuestros socios y clientes.”*